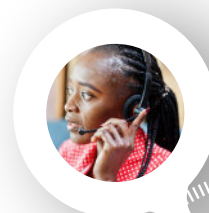
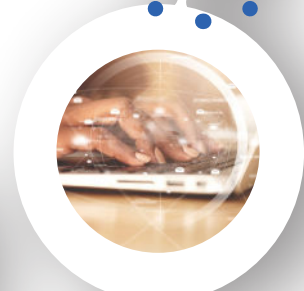


START-UP 2017

100 PROJETS MADE IN CAMER





Le projet Fonds Équipe France (FEF), nommé « **START-UP 237 : 100 projets made in Camer** », vise à contribuer à l'employabilité et l'entrepreneuriat des jeunes et des femmes du Cameroun. 100 start-up seront soutenues non seulement à travers un fonds de lancement ou d'accélération mais aussi à travers tout un système de mentorat continu par des experts locaux et internationaux dans les quatre aires culturelles du Cameroun et en lien avec les ministères, les universités, les acteurs du secteur privé, les régions et les communes concernés. La création de partenariats entre des incubateurs français et camerounais et des universités des deux pays contribuera en outre à la consolidation d'un écosystème pérenne d'échanges d'expertises entre ces deux pays.

BILAN À MI-PARCOURS



46 mentors recrutés



700 séances de coaching réalisées (en présentiel comme en ligne)



102 plans d'accompagnement réalisés



20 responsables de structures d'accompagnement formés



55 Startups financées à hauteur de **400 000 000 Fcfa**

PASCALINE NENDA : « LES ÉQUIPEMENTS DE START-UP 237 VONT DIRECTEMENT IMPACTER SUR LA QUALITÉ DE NOS PRODUITS »



Pascaline Nenda a créé Lamana pour répondre à un besoin d'aliments pour nourrissons et jeunes enfants à base de produits locaux. Sa jeune entreprise est soutenue par le projet Start-up 237.

Lamana est une entreprise agro-alimentaire camerounaise qui produit des céréales infantiles instantanées à base de farines locales sans gluten, des purées de fruits et des purées de tomate pour bébés. Les produits de Lamana constituent une alternative locale aux aliments pour nourrisson dans un marché dominé par les marques étrangères.

La start-up est une histoire à succès de sa promotrice, Pascaline Nenda. Après avoir créé une recette de céréales instantanées pour sa fille, elle décide de la transformer en projet d'entreprise. « En effet, j'avais constaté que sur le marché local, aucune

marque n'existait. Tout était importé». C'est le début d'une aventure passionnante dans l'entrepreneuriat. Lamana innove et est récompensée par plusieurs prix. Elle fait partie des bénéficiaires de «Start-up 237 : 100 projets made in Camer».

«Nous avons reçu un colloid mill nécessaire pour remplir les bocaux de purées de façon automatique et un disk mill pour mélanger la dernière étape de production des farines avant emballage. Ces 2 équipements vont directement impacter sur la qualité de nos produits, réduire le temps de production et surtout augmenter notre capacité de production. »

AKAH HARVEY, FOUNDER OF PAYWS COMPANY

Born 32 years ago, Akah Harvey is originally from Mbengwi in the North West region of Cameroon. Holder of a degree in computer engineering from the University of Buea, Harvey will distinguish himself through international competitions such as the Africa Android challenge and the Google Summer of Code. In 2016, a group of friends created Traveler, to detect and notify responders of traffic accidents in real time. They are rewarded with the African Enterprise Prize or winner of the Africa Prize for Engineering Innovation in the United Kingdom. He is distinguished by the 25 under 25 of the Internet Society in Washington, and a medalist in Shenzhen China in 2019. For 4 years, Harvey will direct Seven Academy which will train many young developers. In 2023 he created Payws based in Rwanda, which aims to simplify currency exchange in Africa. For Harvey, it is incomprehensible to note that there are more than 42 African currencies. In less than 2 years, he was awarded the Yale Africa Startup Review 2024, and the East Africa start-up Award. Its vision is to democratize access to financial services throughout Africa.

Afta Wallet, developed by the Payws company, was born from the simple fact that an African living in Douala, Cameroon cannot use their CFA currency in Nairobi, Kenya quickly, simply and in real-time. The latter will have to convert through several currencies before arriving at the currency accepted in Kenya. This laborious process just cannot thrive in this age where we are at the cutting edge of technology.



Unfortunately, I had to experience this several times during my various trips to the continent. I was simply tired of seeing the problem persist despite nations' promises to create better economic cohesion among members. We have therefore set up a simple virtual assistant allowing African currencies to be exchanged directly through mobile money networks and agents. It's a kind of virtual wallet where you find all your African currencies

immediately available to spend in any African country. We intend to establish the infrastructure of payment systems on the continent which will allow the company to build financial experiences that will reach international standards and a quality worthy of 21st century technologies.

« The equipment of Start-up 237 will increase the efficiency of our operations and the implementation of our services »

The AUF program, 100 start-ups 237 provides major support for the growth of 100 startups in Cameroon in order to give them even a chance to be employed or even expand their offer to the target market. The program provides us with material and financial support of €10,000 for each selected company so that we can allocate this to the marketing of our services and products on the market. This is an initiative to be welcomed which will certainly contribute to the development of the various companies participating in the program. The support also provides us with training in management and entrepreneurial innovation in order to develop our skills in areas where we certainly lack potential.

We received computer equipment which are the basic production resources to carry out the profession we do. We received two Apple MacBook Pro laptops, one Android phone Google Pixel 6, one phone iPhone 11 HP screen, one Starlink kit for Internet access via satellite. This will increase the efficiency of our operations and the implementation of our services. For technology companies like ours, it's clear to see why these tools are vital. We hope that with the rest of the support, we can meet other needs in terms of software and cloud services.

I sincerely thank the partners of this project and urge them not to stop it for anything. Because certain



opportunities cannot come to entrepreneurs except through such initiatives. We must continue to work together to build solid foundations and restore hope to young people who wish to embark on an entrepreneurial activity. Such partnerships only accentuate the dedication that institutions bring to the development of the African entrepreneur. The private sector cannot improve the living conditions of populations and society if partners do not provide their support. I therefore encourage them to increase their efforts so that more opportunities become available to young project leaders.

RICARDO KONLACK : « LE FINANCEMENT DE START-UP 237 NOUS A PERMIS D'ACQUÉRIR DES OUTILS INDISPENSABLES POUR AMÉLIORER NOTRE PRODUCTIVITÉ »



Ricardo Konlack a créé Katika web3 pour promouvoir l'inclusion financière à travers la technologie blockchain.

Katika Web3 est une fintech innovante qui se concentre sur l'inclusion financière à travers la blockchain en Afrique. « Nous avons développé le Katika Wallet, une application mobile qui permet d'acheter et de vendre des cryptomonnaies, de faire des transferts d'argent gratuitement en Afrique avec des remises en cashback, et de monétiser des contenus comme des jeux vidéo », précise Ricardo



Konlack, promoteur de la jeune entreprise.

La plateforme Katika propose des solutions novatrices adaptées aux besoins des entrepreneurs africains. Elle facilite des paiements rapides et sécurisés, offre un accès aux crédits sans intermédiaire, encourage l'épargne et permet d'investir dans des projets locaux. Sélectionnée pour un appui dans le cadre du projet Start-up 237, Katika a reçu une dotation en matériels.

«Nous avons reçu un appui en équipements essentiels pour renforcer nos capacités de développement technologique. Ce financement nous a permis d'acquérir des outils indispensables pour améliorer notre productivité et nous concentrer sur l'innovation de notre produit phare, le Katika Wallet. »

NGOE KELSON TCHINDA, SUPREMUM GROUP : « THE EQUIPMENT OF START-UP 237 WILL ENABLE US TO SCALE OUR SOLUTIONS EFFECTIVELY »



We want to extend our heartfelt gratitude to the Agence Universitaire de la Francophonie (AUF) and to the Embassy of France in Cameroon for the invaluable support they have provided us through Start-up 237. We have received essential equipment that will significantly enhance our operations and enable us to scale our solutions effectively.

Your commitment to fostering entrepreneurship in Cameroon through initiatives like Start-up 237 is truly commendable. The resources and support we have gained through this program are instrumental in helping us continue our mission of delivering innovative solutions that meet the needs of our community.

We firmly believe that this support will not only propel our startup forward but also contribute to the broader goal of enhancing employability and entrepreneurship among young Cameroonians. Once again, thank you for your support. We look forward to achieving great successes together.

LIONEL BELIBI : « LES ÉQUIPEMENTS DU PROJET START-UP 237 OFFRENT UN ENVIRONNEMENT D'APPRENTISSAGE MODERNE À NOS ÉTUDIANTS »



Thomas Lionel Belibi Fotso est diplômé de l'École nationale supérieure des postes, des télécommunications et des technologies de l'information et de la communication de Yaoundé (Cameroun). Depuis 2021, il est à la tête de Bookbookshop.com.

Bookbookshop.com est une plateforme spécialisée dans la résolution des difficultés d'accès aux livres scolaires à travers trois services : la commande et la livraison d'ouvrage, la mise en place de services de bibliothèques numériques et physiques, l'accompagnement dans les œuvres sociales en faveur de l'éducation. Depuis 2022, la start-up a mis sur pied un volet éducation et propose notamment, des formations diplômantes dans le numérique.

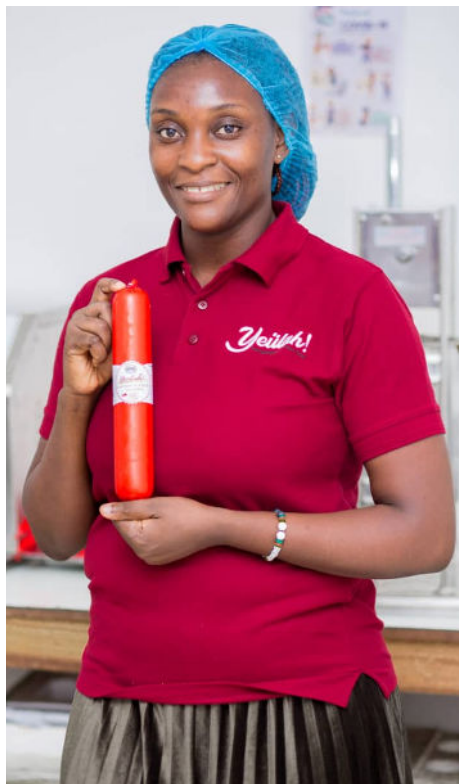
Bookbookshop.com est accompagné par l'incubateur d'entreprises de l'École nationale supérieure polytechnique de l'Université de Yaoundé 1. « C'est grâce à ce statut que nous avons été sélectionnés. Nous sommes passés par des étapes d'analyse diagnostique menés par un mentor et nous avons reçu un financement en matériel, en équipement et autres »,

affirme Lionel Belibi, co-promoteur de la start-up.

Le soutien en équipement est composé de 2 écrans TV, 1 vidéo projecteur, 1 ordinateur personnel et station de travail tout-en-un, 4 ordinateurs de bureau, 1 copieur, 2 motocyclettes, des manteaux et des casques.

« Ce matériel est conçu pour offrir une expérience visuelle immersive et pour faciliter la diffusion de contenu didactique et informatif aux apprenants. Grâce à ces équipements, nous pouvons désormais leur offrir un environnement d'apprentissage moderne, efficace et sécurisé. Ce don va contribuer à l'amélioration de la qualité de notre enseignement. Il va aussi faciliter la mobilité de notre service de commande et de livraison », déclare avec enthousiasme, le jeune promoteur.

ASTRID NFONGMO : « NOUS ALLONS DOUBLER NOTRE CAPACITÉ DE PRODUCTION GRÂCE AU SOUTIEN DE START-UP 237 »



Ingénieure de conception en transformation et contrôle qualité des produits halieutiques, Astrid Ide Nfongmo Ndangang prépare une thèse en Ressources halieutiques à l'Université de Douala. Depuis 2019, la jeune femme est à la tête de Yeulah, une start-up agro-alimentaire spécialisée dans la transformation de poissons frais d'eaux douces.

Astrid a fondé Yeulah avec pour objectif de proposer une alternative locale aux saucissons importés. Elle innove avec sa recette faite à base de poissons, les saucissons proposés sur le marché camerounais sont des produits alimentaires dérivés de viande.

«Yeulah est une entreprise agro-alimentaire spécialisée dans la transformation des poissons frais d'eau douce locale, conditionnés avec soins en deux grammages 200g et 450g et en deux saveurs pimenté et non pimenté, riches en oméga 3 et en oméga 6 mais également en protéines. Notre saucisson est d'une digestion facile, testé et approuvé par les laboratoires certifiés. Nous sommes

certifiés Anor, breveté à l'OAPI et avons reçu l'autorisation de mise sur le marché du ministère de la santé publique. Nos produits sont distribués par des supermarchés de la ville de Douala, de Kribi et de Yaoundé et disponibles dans les boutiques made in Cameroun. »

«Yeulah a bénéficié d'une restructuration pour passer à une étape supérieure de croissance, accéder à une réorganisation structurelle, et la mise à jour de notre plan stratégique avec l'accompagnement des mentors que le programme a mis à notre disposition. Nous avons aussi obtenu une clippeuse automatique qui nous permet de doubler notre capacité de production. »

RUSSEL KAKMENI : « LES ÉQUIPEMENTS DU PROJET START-UP 237 SONT D'UN ATOUT STRATÉGIQUE POUR LA CROISSANCE DE NOTRE ENTREPRISE »



Âgé de 26 ans, Russel est ingénieur en Génie civil, co-fondateur de la Start-up KT Consulting.

Entreprise BTP (Bâtiments - Travaux - Publics), KT Consulting a été créée en 2000 par deux amis : Russel Kakmeni et Franck Tatanfack, jeunes diplômés issus de l'Institut Universitaire de Technologies (IUT) de Douala. KT Consulting propose des prestations de services dans 4 domaines : Architecture, Expertise, Ingénierie civil et Construction. Dans ce dernier domaine, la start-up a pour défi contribuer à offrir à chaque Camerounais, la possibilité d'accéder à un logement décent à moindre coût, notamment à travers la valorisation des matériaux locaux.

Sélectionné dans le cadre du projet « Start-up 237 : 100 projets made in Camer », Russel Kakmenie témoigne :

« Nous sommes soutenus, non seulement à travers un fonds de lancement ou d'accélération, mais aussi à travers tout un système de mentorat continu par des experts locaux et internationaux dans les quatre aires culturelles du Cameroun et en lien avec les ministères, les universités, les acteurs du secteur privé, les régions et les communes concernés. La création de

partenariats entre des incubateurs français et camerounais et des universités des deux pays contribuera en outre à la consolidation d'un écosystème pérenne d'échanges d'expertises entre nos deux pays. »

« Nous avons obtenu deux souris et un laptop gaming, un tricycle, une bétonnière. Le matériel informatique va nous aider à accélérer la vitesse d'exécution de nos travaux numériques, contribuant par là même à raccourcir les délais de livraison de nos projets d'ingénierie. Le tricycle va nous aider à être plus mobile et par là même à mieux servir nos clients. La bétonnière nous permet désormais d'améliorer la qualité de notre béton ce qui va accentuer notre professionnalisme. Ces équipements sont un atout stratégique pour la croissance de notre entreprise. »

« Un grand merci à l'Ambassade de France et à l'AUF pour le projet Start-up 237. Nous souhaitons qu'ils multiplient les opportunités semblables pour encourager la jeunesse et les porteurs de projets à croire que c'est possible de réussir chez soi. »

ANGÈLE EKOLLO : « NOUS ALLONS DEVENIR AUTONOME DANS L'APPROVISIONNEMENT EN ALEVINS GRÂCE AU PROJET START-UP 237 »



Depuis son adolescence, Angèle Audrey Ekollo rêve de contribuer de façon significative au développement du Cameroun. Après deux ans dans la finance, et une première expérience dans l'entrepreneuriat, elle s'engage en 2020 dans une nouvelle aventure avec Acquaki

Acquaki est une start-up portée vers un modèle d'économie sociale et solidaire, spécialisée dans la production et la transformation de poissons. Basée à Dibombari, une localité rurale du Cameroun, la jeune entreprise souhaite contribuer à la création de la valeur en milieu rural tout en répondant à des besoins concrets du marché, dans le domaine de la production et de la transformation du poisson. Elle offre à sa clientèle des poissons frais et des poissons fumés, que l'on peut trouver dans les grandes surfaces et les marchés classiques.

« Pour atteindre nos objectifs, nous pouvons compter sur une équipe dévouée, majoritairement composée de femmes, dont des déplacées issues de la crise sécuritaire dans le Nord-Ouest et le Sud-Ouest du Cameroun. »

Acquaki ambitionne d'industrialiser la production et la transformation du poisson dans les 10 prochaines années et de créer un cluster 100% féminin de production et de transformation de poissons dans la localité de Dibombari, et se réjouit de l'accompagnement du projet « Start-up 237 : 100 projets made in Camer ».

« Le projet Start-up 237 a mis à la disposition des 100 start-ups un fond d'accélération et un coaching visant à les faire passer à l'échelle. En plus du mentorat, nous avons bénéficié à ce jour d'une dotation d'équipements pour un montant global de 10 000 euros. Il s'agit plus précisément de : 15 bacs en bâche de 5 m³ pour le grossissement de poissons, d'un plateau technique d'écloserie pour la production d'alevins. »

« Ces équipements vont nous permettre de devenir autonome en termes d'approvisionnement en alevins et réduire ainsi de 30% le coût de production de nos poissons frais ; de multiplier par deux notre capacité de production de poissons, donc passer à une production de 40 tonnes par an ; d'assurer la mise en place progressive de notre cluster 100% féminin grâce à la mise en place du maillon alevinage (écloserie), indispensable et hautement stratégique. Grâce à ces équipements, nous allons pouvoir employer cinq personnes supplémentaires et en priorité des femmes et des jeunes filles rurales. »

« Nous ne saurions témoigner suffisamment notre reconnaissance d'avoir été sélectionnés parmi les bénéficiaires de la première édition du projet startup 237. Le gain de croissance et de compétitivité que les équipements reçus vont accorder à notre projet sont précieux pour notre pérennité et pour la réalisation de notre mission tant économique que sociale dans la contribution à la souveraineté alimentaire de l'Afrique et dans le domaine de l'émancipation des femmes et jeunes filles en zone rurale. »





Rejoignez-nous



www.auf.org/afrique-centrale-grands-lacs/



AUF - Afrique Centrale et Grands Lacs



@AUF_AfriqueCGL



AUF - Afrique Centrale et Grands Lacs

#100startup237